



Carolina Mascheroni

International Business - Catholic University of Uruguay
Foreign Trade and Strategic Direction - EUDE Business School

SOBRE MÍ

Licenciada en Negocios Internacionales con experiencia en comercio exterior y proyectos vinculados a inteligencia artificial. Actualmente en formación como Data Analyst, con fuerte orientación al análisis, la optimización de procesos y la mejora continua. Perfil adaptable, con pensamiento crítico y capacidad para integrar negocio y tecnología.

DATOS DE CONTACTO

Dirección: Península, Punta del Este, Uruguay

Celular: (+598) 98 601 187

E - mail: carolinamascheroni@gmail.com

LinkedIn: www.linkedin.com/in/carolinamascheroni

Ciudadanías: Uruguaya y Europea (Italia)

Idiomas: Español (Nativo) Inglés (Profesional) Portugués (Intermedio) Italiano (Principiante)

APTITUDES

- **Análisis & Datos:** Excel, Google Sheets, Power BI, SQL (en formación)
- **Herramientas de gestión:** SAP, Memory, Opus
- **Entornos digitales:** Microsoft 365, Google Workspace

ESTUDIOS

2026 - Unicorn Academy Data Analyst | Excel/Google Sheets · Power BI · SQL · Python | (en formación)

2025 - European Business School Máster en Comercio Exterior y Dirección Estratégica

2020 - Universidad Católica del Uruguay Licenciatura en Negocios Internacionales e Integración

2009 - Cámara Nacional de Comercio y Servicios del Uruguay Curso Práctico de Comercio Exterior

2005 - Instituto Habilitado Hermanas Capuchinas Bachillerato Ingeniería

2005 - Euro American Institute Business Exam Certificates

2004 - Universidad de Cambridge First Certificate in English

2003 - International Bilingual School Ciclo Básico de Secundaria

EXPERIENCIA LABORAL

micro1 - AI Media Trainer 2025 - 2026 micro1.ai

- Trabajo remoto con herramientas digitales y flujos de evaluación a gran escala
- Análisis de realismo, coherencia visual y alineación con prompts
- Identificación de imperfecciones técnicas y de calidad
- Elaboración de reportes detallados para mejora de modelos y experiencia de usuario
- Competencias: análisis de contenido, atención al detalle, pensamiento crítico, evaluación de calidad, interpretación de prompts, trabajo con herramientas digitales.

Microcemento Uruguay - Asistente Comercial (Cobertura temporal) | 2026

Soporte integral en atención al cliente y ventas en empresa de materiales para construcción y diseño microcementouruguay.com

- Asesoramiento técnico-comercial a clientes B2B y B2C
- Gestión de consultas vía WhatsApp Business
- Elaboración de presupuestos y seguimiento de oportunidades de venta
- Coordinación entre clientes, aplicadores y equipo comercial
- Apoyo operativo a procesos administrativos y comerciales

MYLSA - Comercio Exterior 2023 - 2024 mylsa.com.uy

- Realizar compras locales e internacionales
- Revisar y monitorear el estado de las compras al exterior
- Realizar seguimiento de los embarques y envíos en proceso
- Controlar y archivar documentos de las importaciones
- Reunir y ordenar todas las facturas comerciales del comercio exterior
- Analizar los costos con los agentes logísticos respectivos
- Gestionar comunicación con despachantes de Aduanas, transportistas, aseguradoras y proveedores
- Buscar nuevos proveedores de artículos actuales o para nuevos productos
- Definir costos de los diferentes productos importados en planillas de Excel
- Comprar en plaza, en base a los requerimientos de fábrica, depósito y oficina
- Ingresar las compras en el Sistema Memory, Notas de Crédito, Facturas de compra, etc.
- Archivar la documentación del sector

ECOPLAN - Comex & Business 2017 – 2023 ecoplansa.com

Coordinación de procesos de importación y exportación, relación con actores logísticos y elaboración de reportes para la toma de decisiones.

- Compra y venta de mercadería
- Importaciones y exportaciones
- Organización de la documentación de exportaciones e importaciones
- Relación con despachantes de Aduanas, transportistas, aseguradoras y proveedores
- Elaboración de reportes y presupuestos en Excel
- Coordinación y asistencia en ferias internacionales en USA-BRASIL-DUBAI

VIABLE LATAM - Marketing & Ventas 2018 – 2021 viablelatam.com

- Creación de contenido digital
- Atención y asistencia en talleres, eventos y reuniones corporativas
- Gestión de comunicación y soporte en campañas institucionales
- Organización administrativa y coordinación de agendas

REFERENCIAS LABORALES

- | | | |
|-------------------------------|----------------|-------------------|
| - MICROCEMENTO URUGUAY | Laia Barboza | (+598) 91 310 946 |
| - VIABLE LATAM | Lucia Burgardt | (+598) 97 192 629 |
| - ECOPLAN | Pia Toledo | (+598) 91 929 959 |

Diplomas y Certificaciones

